

Pictet Asset Services débarque à Paris

Ambitions

Le groupe Pictet mise sur une meilleure visibilité et la proximité avec ses clients pour développer ses activités d'asset servicing.

PAR
JEAN-FRANÇOIS TARDIVEAU

Cap sur Paris. Pictet Asset Services, la ligne de métier du groupe Pictet en charge des activités d'asset servicing, officialise son arrivée à Paris. L'entité, qui poursuit ici son développement européen, ouvre un bureau dans la capitale et vient y rejoindre les divisions de wealth management et d'asset management, implantées depuis 2004.

Pictet Asset Services a identifié la France comme un marché important, où elle compte tisser des liens. Pour l'instant, en termes d'effectif, l'arrivée dans l'Hexagone est discrète. Une petite équipe est dédiée à l'activité d'asset servicing mais les ambitions du groupe sont fortes. « Nous avons une volonté de croissance pragmatique, explique Claude Pech, directeur général adjoint de Pictet Asset Services, en charge de l'Europe, du Royaume-Uni et de l'Asie.

de l'Asie. L'objectif est d'atteindre un effectif d'une dizaine de personnes à un horizon de cinq ans en fonction du volume d'affaires réalisé. »

La société mise sur ses solutions clés en main destinées aux intermédiaires financiers. Les gestionnaires de fortune se mettant à leur compte ou des établissements disposant d'une masse d'actifs importante et affichant des caractéristiques suffisantes en matière de risk control constituent la clientèle cible.

Des prestations sur mesure

Pictet Asset Services, qui propose depuis le Luxembourg des services de banque dépositaire et d'agent de transfert, d'administration et de gouvernance de fonds ainsi que de trading, notamment à des clients gestionnaires de fonds et gérants indépendants, reconnaît qu'il est bien difficile de se démarquer sur la nature même des services proposés. En revanche, sur leur qualité, l'entreprise entend faire la différence. La période lui semble également bien choisie. « Les récentes faillites des banques aux Etats-Unis et l'intégration de Credit Suisse ont rappelé que la sécurité des actifs reste un sujet d'une importance essentielle, insiste Claude Pech. Dans ce contexte, Pictet aime à rappeler sa fibre conservatrice par nature et sa solidité. »

Les prix des services de Pictet ne figurent pas dans le bas de la fourchette, le res-

ponsable en convient, mais il insiste sur la capacité de sa maison à proposer l'équivalent d'un « sur-mesure ». « Les gestionnaires de fortune se sont détournés des offres 'low cost', explique le responsable. Nos tarifs se justifient aussi par la palette de services et l'accompagnement que nous mettons à la disposition de nos clients, beaucoup plus riches que l'asset servicing classique. Ce sont, par exemple, des solutions de création de fonds d'investissement, des services financiers spécifiques ou la mise en place de crédits lombard, pour n'en citer que certains. » Pour détailler ses forces, Pictet pointe son agilité et sa flexibilité face aux mastodontes du secteur. « Il faut une masse critique suffisante pour être acteur dans cette activité, mais nous avons assisté à une concentration excessive et on a oublié de tenir compte des clients. Dès lors, Pictet Asset Services se situe au 'sweet spot' entre concurrents de petite taille et de gros acteurs », précise-t-il encore.

Pour séduire, Claude Pech compte sur les atouts technologiques de sa maison, notamment dans le domaine informatique et l'interfaçage des données. L'entreprise a fortement investi dans ses modèles, ce qui lui permet aujourd'hui de piloter depuis Paris l'activité avec des sociétés de gestion parisiennes, que les comptes soient à Paris, au Luxembourg ou ailleurs dans le groupe. ■

Claude Pech,
directeur général
adjoint adjoint de
Pictet Asset Services,
en charge de l'Europe,
du Royaume-Uni
et de l'Asie.



MAGNUS ARREVA/PICTET GROUP